



## Arbeiten für Staples Advantage.

*Mit rund 800 MitarbeiterInnen in Deutschland ist Staples Advantage eines der führenden Unternehmen der Bürowirtschaft. Unsere gewerblichen Kunden versorgen wir rundum - vom Bürobedarf über Computer-Zubehör und Möbel bis hin zu Betriebsmitteln. Zu den Vertragskunden von Staples Advantage zählen mittelständische Unternehmen ebenso wie große multinationale Konzerne diverser Branchen. Über die Hälfte der DAX Top 30-Unternehmen nutzt unseren Service, um ihre Zeit, Energie und Ressourcen ganz ihrem Kerngeschäft zu widmen.*

Der Vertrieb hat **Sie** schon immer begeistert?

**Sie** möchten in einem dynamischen Unternehmen richtig durchstarten?

**Sie** freuen sich auf eine abwechslungsreiche, anspruchsvolle und herausfordernde Aufgabe?  
Dann sind **Sie** bei uns genau an der richtigen Stelle!

Für unseren Vertriebsbereich Midmarket suchen wir für das Gebiet Süddeutschland zum nächstmöglichen Zeitpunkt mehrere:

## **Account Manager - Neukundenakquisition (w/m)**

### **Ihre Aufgaben:**

- Der Schwerpunkt Ihrer Tätigkeit liegt im "Hunting" zur Gewinnung von Neukunden
- Bei der Identifizierung Ihrer potentiellen Neukunden setzen Sie innovative Methoden ein und bearbeiten Ihr Zielgebiet systematisch und eigenständig
- Sie repräsentieren und verkaufen unser gesamtes Produktportfolio und realisieren hiermit neue Umsätze, wobei die Vorstellung und Präsentation bei den wichtigsten Entscheidungsträgern und Verantwortlichen im Unternehmen erfolgt
- Die Unternehmenspräsentationen passen Sie individuell an und setzen hierbei Ihre strukturierte und lösungsorientierte Arbeitsweise um
- Die von Ihnen gewonnen Kunden geben Sie gewissenhaft zur weiteren Betreuung und zum kontinuierlichen Ausbau an das Internal Account Management im Team ab

## **Ihr Profil:**

- Sie haben eine abgeschlossene kaufmännische Ausbildung und betriebswirtschaftliche Grundkenntnisse oder ein erfolgreich absolviertes wirtschaftswissenschaftliches Studium
- Darüber hinaus haben Sie bereits erste Gehversuche im "Hunting" gemacht und möchten im Vertrieb Karriere machen
- Kenntnisse im Handel oder Erfahrung im branchennahen Umfeld sind von Vorteil
- Beherrschung der gängigen MS-Office Anwendungen sind Voraussetzung für einen reibungslosen Ablauf
- Sie verfügen über gute Englischkenntnisse, sind im Besitz des Führscheins Klasse B und bringen eine hohe Reisebereitschaft mit
- Eine hohe Eigenmotivation sowie ein aufgeschlossenes, sympathisches Auftreten und eine ausgeprägte Ergebnisorientierung runden Ihr Profil ab

Wir bieten Ihnen ein attraktives Gehaltspaket mit fixen und variablen Anteilen sowie ein Firmenfahrzeug auch zur privaten Nutzung.

Möchten Sie Ihre Zukunft selbst in die Hand nehmen? Möchten Sie Ihr volles Potenzial nutzen und über sich hinaus wachsen? Werden Sie Teil des Teams hinter dem Easy Button - und Teil eines größeren Ganzen. Als Marktführer unserer Branche genießen wir einen hervorragenden Ruf. Weil die Kunden unser Denken in Lösungen, unsere Aufmerksamkeit und unseren Ehrgeiz mit ihrem Vertrauen belohnen. Gehen Sie Ihren Weg gemeinsam mit uns - wir zählen auf Sie!

## **Sie möchten weitere Informationen?**

Dann rufen Sie einfach Frau Barbara Weitbrecht, Tel.: 0711/90676-680 an oder bewerben Sie sich unter Angabe Ihrer Gehaltsvorstellung bevorzugt direkt online.

Wir freuen uns auf Sie!

[www.staplesadvantage.de](http://www.staplesadvantage.de)

Staples Deutschland GmbH & Co. KG, Personalabteilung, Gropiusplatz 10, 70563 Stuttgart